

商談会での成約を目指して！ 商品力・提案力アップ個別相談会

経験豊富な専門家が、商品そのものや商談時に使用する商品PRシートの改善提案を行います！

1 2社
限定！

メリット

- ①マンツーマンの個別相談です！
- ②商品力向上、PR強化が図れます！
- ③全2回の相談で効果を実感！

専門家



道家 睦明氏
(中小企業診断士)

マーケティング、販路開拓、新規事業、創業支援、商品開発、デジタル・コンテンツ等幅広い分野における企業支援で多数の実績を有する。

日時 1社1回40分×全2回

【1回目】自社の商品、専門家から見ると？
7月12日(水) 又は 7月19日(水)
(開催時間10:00~16:00)

【2回目】商談会本番までにさらにパワーUP！
8月25日(金) 又は 8月28日(月)
(開催時間10:00~16:00)

費用

無料

場所

岐阜商工会議所
(岐阜市神田町2-2)

準備ができたならさっそく商談！

第8回 売り込みビジネス商談会

バイヤーのニーズに対して提案する「事前調整型」の商談会です
(※本相談会の参加者は、優先的に参加できます。詳しいご案内は後日別途行います。)

日時

令和5年11月21日(火)
10:00~16:00

会場

岐阜商工会議所 2F 大ホール

定員

先着40事業所



主催：岐阜商工会議所、岐阜信用金庫
共催：岐阜県下商工会議所・信用金庫、岐阜県信用保証協会、岐阜市信用保証協会

相談会への申込方法

岐阜商工会議所のホームページ (<https://www.gcci.or.jp/>) より
「ビジネス・セミナー情報 → 商品力・提案力アップ個別相談会」

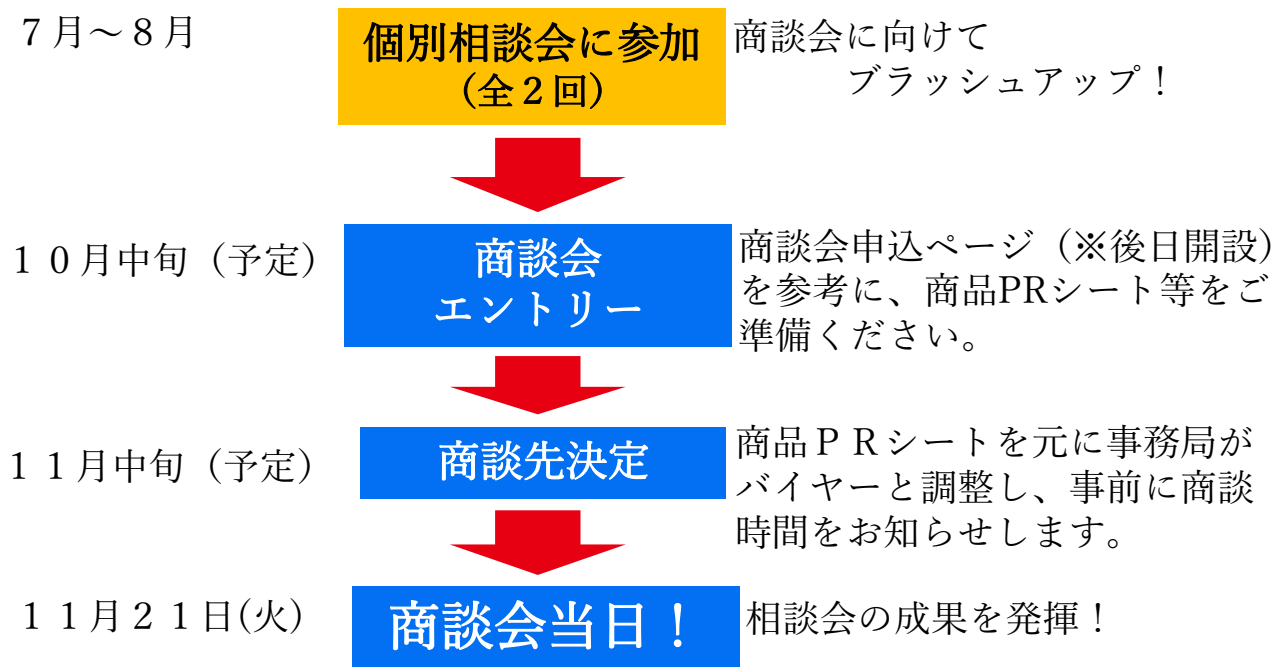
または右下のQRコードより本相談会の申込フォームへアクセスし
お申し込みください。

※フォームにご入力いただいた個人情報は当所が適切に管理し、
本相談会の運営および当所からの情報提供にのみ利用します。

※1回目の指導日までに、商品PRシートを作成・提出いただきます。
詳しくは、申込後、担当よりご説明いたします。



相談会までの流れ



(ご参考) 前回の相談会参加バイヤー

(株)岐阜高島屋、(株)PPIH(ドン・キホーテ/ユニー)、(株)郵便局物販サービス
東海キヨスク(株)中部支社西支店、(株)JTB岐阜支店、(株)岐阜グランドホテル
恵川商事(株)(ハンズ 他)、岐阜県名産販売(株)、生活協同組合コープぎふ
(株)47CLUB、NEXCO中日本 事業エリア内SA・PAテナント
(株)名鉄レストラン、(株)KRホールディングス、(株)KRフードサービス
信南サービス(株)、三岐鉄道(株)、日本観光開発(株)

お問合せ

岐阜商工会議所 中小企業相談所 相談課(担当:山田・村上)
TEL: 058-264-2135 E-MAIL: soudan@gcci.or.jp